

TALLINN UNIVERSITY OF TECHNOLOGY
Faculty of Information Technology
Department of Informatics
Chair of Information Systems

Safronova Irina
103768IABB

**Analysis of Orica Eesti Ltd Purchasing
Department's Ordering System**

Bachelor's Thesis

Supervisor: lecturer Karin Rava

Tallinn
2016

Annotatsioon

Antud lõputöö eesmärgiks on võimaliku lahenduse leidmine Orica Eesti OÜ ostuosakonna olemasoleva tellimissüsteemi parandamiseks.

Praegusel ostusüsteemil esinevad mõned puudused, mis tulevikus võivad tekitada osakonna töös erinevaid probleeme. Käesolevas bakalaureusetöös ma vaatlen ettevõtte informatsioonisüsteemi ja ostude funktsionaalset allsüsteemi. Peale seda ma rõhutan olemasoleva ostusüsteemi olulisi puudusi ning esitan Enterprise Resource Planning (ERP) süsteemi, mis võiks olla antud probleemi lahenduseks. Antud lõputöös ma võrdlen omavahel kahte erineva ERP süsteemi moodulit põhinedes nende funktsionaalsusel ja olemasoleva ostusüsteemi puudustel. Peale Odoo ja Microsoft Dynamics AX firmade ERP moodulite võrdlust, ma saan teha järeldust, et Odoo firma ostumoodulit saab kasutada ostuosakonna iseseisva rakendusena. Microsoft Dynamics AX on rohkem sobilik Orica Eesti OÜ kogu informatsioonisüsteemi asenduseks.

Lõputöö on kirjutatud inglise keeles ning sisaldab teksti 47 leheküljel, 4 peatükki, 7 joonist, 4 tabelit.

Abstract

The goal of this thesis is to find a possible solution to improve existent ordering system of Orica Eesti Ltd purchasing department.

The present purchase ordering system has several disadvantages that can cause problems with department's workflow in the future. In this thesis, I will overview the company's information system and purchasing functional subsystem in particular. Then, I will output main disadvantages of the present ordering system and will propose Enterprise Resource Planning (ERP) system as one of possible solutions. Two purchasing modules of two ERP systems will be compared with each other, basing on their functionality and according to disadvantages of present ordering system.

After comparing two ERP modules of Odoo and Microsoft Dynamics AX companies, I will find out, that Odoo purchase module is good as a single application for the purchasing department, while Microsoft Dynamics AX ERP system will be more suitable as a replacement for the whole information system for Orica Eesti Ltd.

The thesis is in English and consists of 47 pages, 7 figures, 4 tables and 4 chapters.

Summary

In this thesis I have overviewed the existent information system of Orica Eesti Ltd and its purchasing functional subsystem. I have output the main functions of purchasing department and its ordering system, distinguished the basic disadvantages of the present purchasing department's ordering system and proposed a possible way to improve it.

Due to lack of knowledge about the Orica Eesti Ltd business goals at the moment, it was not clear whether the company was ready to implement the Microsoft Dynamics AX system, even if it was an optimal choice. Therefore, the Odoo Company's purchasing module could be a suitable decision for improving Orica Eesti Ltd purchasing department work in general and its ordering system in particular.

The goal of the thesis was reached – possible solution to improve existent ordering system of Orica Eesti Ltd purchasing department was found.

Nevertheless, by considering the specialization of Orica Eesti Ltd, the present analysis of purchasing department should be more sufficient to overview all the details of such an enterprise. More detail study should be done to customize the purchasing module, and more features should be considered.

Kokkuvõte

Antud bakalaureusetöös ma esitasin Orica Eesti OÜ informatsioonisüsteemi ja funktsionaalse ostude alamsüsteemi ülevaate. Käesolevas lõputöös ma eristasin ostuosakonna ja selle tellimissüsteemi olulised tegurid, avastasin praeguse ostuosakonna tellimissüsteemi puudused ning pakkusin lahendust selle muutmiseks.

Orica Eesti OÜ ärieesmärkide informatsiooni puuduse tõttu oli teadmata ettevõtte valmidus Microsoft Dynamics AX süsteemi rakendamiseks. Järelikult Orica Eesti OÜ ostuosakonna ja selle tellimissüsteemi töö parandamiseks osutus sobilikumaks Odoo ettevõtte ostumoodul.

Lõputöö tulemuseks täitsin alguses püstitatud eesmärgi – leidsin võimaliku lahenduse Orica Eesti OÜ ostuosakonna olemasoleva tellimissüsteemi parandamiseks.

Silmas pidades Orica Eesti OÜ spetsialiseerumist, ostusüsteemi analüüs peab olema detailsem, et vaadelda konkreetsemalt kõike punkte. Ostumooduli töösse panemiseks on vajalik sügavama uurimistöö läbiviimine samas tuleb võtta arvesse täiendavalt teisi tegureid.